

Program for kurs i forhandlingsteknikk i NHO-området

09.00 – 09.30 Velkommen – kaffe og enkel servering

09.30 – 10.15 Innføring i forhandlingsmodell og avtaleverk i NHO
m/ Hilde Notland Torås, sektoransvarlig privat sektor Econa

10.15 – 11.00 Tallgrunnlag og beregninger – herunder frontfaget, overheng og
glidning m/ Joakim Solhaug, assisterende forhandlingssjef,
Norsk psykologforening

11.15 – 12.30 Forhandlingsteknikk m/ Erik Graff, spesialrådgiver i Juristforbundet

12.30 – 13.15 Lunsj

13.15 – 14.45 Forhandlingsspill oppstart

15.00 – 16.30 Forhandlingsspill slutt

17.00 – 19.30 Middag